

Pedro Antonio Parada Díaz

Diciembre 2013.-

Ingeniero Comercial
Magister Ingeniería Industrial y Sistemas



Av. Rendic #5256, Antofagasta, Chile.

+56 9 98767360

pedroapd@gmail.com

Soltero

30 de Marzo de 1983

Disponibilidad Inmediata

15.479.708-4

PERFIL PROFESIONAL

Ingeniero Comercial, Tesista de Magister en Ingeniería Industrial, proactivo con alta motivación y orientación al logro de metas a través del trabajo en equipo y optimización de recursos, tolerante al trabajo bajo presión y frustración. Emprendedor e Innovador en procesos de mejora en las organizaciones.

FORMACIÓN ACADÉMICA

UNIVERSIDAD DEL DESARROLLO

Magíster en Ingeniería Industrial y de Sistemas (Tesis) 2013.

UNIVERSIDAD ARTURO PRAT

Ingeniero Comercial Titulado 2011.

UNIVERSIDAD DE LA FRONTERA

Administración de empresas, Mención Finanzas Titulado 2008.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ASESOR DE SALUD | ISAPRE CRUZ BLANCA

2013: Encargado de prestar asesorías en planes de salud a través de la entrevista con personas, búsqueda y mantención de cartera de clientes, apertura de planes, visitas a empresas, particulares y trabajo de terreno.

JEFE DE PROYECTO | INE

Enero 2011 – 2013: Como Jefe de Proyecto, principalmente tuve que liderar un equipo entre 20 y 80 personas a nivel regional, realizar un control constante para optimizar la utilización de recursos y equipos. Entregar lineamientos de acción y coordinar los equipos de trabajo en la correcta ejecución de los procesos asignados.

TESORERO / CAJERO | BANCO SANTANDER

Octubre 2008 – Diciembre 2010: Responsable de las transacciones de caja y el equipo de cajeros, velar por la correcta cuadratura de bóveda y contabilidad bancaria, revisión de informes y envío de información a sobre la custodia de valores.

SUPERVISOR DE CRÉDITO | CMR FALABELLA

Abril de 2002 – Agosto de 2008: Apoyo al jefe de crédito en la gestión comercial, evaluación de créditos y merchandising de tienda para implementar campañas. Soporte técnico para el equipo de relaciones comerciales, supervisión del cumplimiento de metas mesón y fuerza de ventas terreno

PRINCIPALES COMPETENCIAS

Las competencias a resaltar sobre mi desempeño profesional como Ingeniero Comercial y Magister son: líder, creativo y dinámico, con aptitudes y actitudes basadas en la responsabilidad, el respeto y la cordialidad, con capacidad de autogestión, capacidad para asumir retos y habilidades para dirigir, coordinar y ejecutar proyectos, desarrollar y evaluar investigaciones, realizar gestión administrativa y operativa. Amplia capacidad comunicativa para escuchar y exponer mis ideas de forma coherente, fluidez verbal y escrita, facilidad para interactuar con las demás personas, habilidad para trabajar en equipo y analizar problemas, habilidades de negociación y conciliación. Rápida adaptación al cambio.

Poseo una alta orientación al logro, cumplimiento de metas y el trabajo bajo presión.

Manejo de sistemas operativos y office, Ingles intermedio, Licencia de conducir clase B,

REFERENCIAS LABORALES**FRANCISCO BILBAO QUIROGA | JEFE PROYECTO INE SANTIAGO**

Fono +56 9 7386 6465

IVONNE JIMENEZ TELLO | JEFE ADMINISTRACION INE

Fono 041-2469300

LUIS NAWRHAT POVEDA | JOP ZONAL BANCO SANTANDER

Fono 045-291900